

L'aventure



L'aventure est entre tes mains!

10 conseils pour faire découvrir votre passion aux jeunes de votre coin!

**L'aventure est entre tes mains : pour faire découvrir
votre passion aux jeunes de votre coin !**

En 2020 et 2021, trois Unités régionales de loisir et de sport (URLS) ont conduit un projet visant à outiller les organisations et les fournisseurs d'activités de plein air désireux d'offrir des activités d'initiation et de découverte à leur population. Voici 10 conseils issus de ce projet :

**Tous ses conseils
s'appliquent
également
pour initier les
camps de jour
municipaux**

1 Pourquoi offrir une activité d'initiation ou de découverte à l'école ?

Le partage de vos passions avec les jeunes par des activités d'initiation est une implication sociale, plutôt qu'une opération commerciale. Les retombées de ces activités seront à long terme, puisqu'elles contribuent à former de futurs pratiquants, qui seront vos clients de demain. Elles peuvent également permettre de rejoindre des familles qui ont peu de contacts avec les activités que vous proposez. En communiquant l'expérience vécue à leurs parents, les jeunes ont un pouvoir d'influence important et peuvent contribuer au développement de nouvelles clientèles. Ces nouveaux participants à vos activités seront des ambassadeurs importants auprès des visiteurs et des touristes.

2 Identifiez le meilleur moment auprès des jeunes pour faire découvrir votre activité auprès des jeunes

Il n'est jamais trop tôt pour proposer un premier contact avec le plein air. Certaines disciplines peuvent être présentées aussitôt que la maternelle! Toutefois, il faut aussi tenir compte des défis d'apprentissage du parcours scolaire des élèves. Le deuxième cycle du primaire (3^e et 4^e année) est identifié comme un moment propice pour présenter une activité. Il s'agit d'un moment plus calme dans le parcours éducatif. Certaines disciplines, comme le ski hors-piste, seront plutôt présentées au secondaire. Pour qu'une première expérience soit positive, l'élève doit s'amuser, connaître un degré de réussite et passer du bon temps entre amis.

3 Choisissez le bon moment pour vous

Le développement d'une activité d'initiation ne devrait pas se faire aux dépens de vos autres activités commerciales. En ce sens, choisissez un moment de l'année où vos ressources sont moins sollicitées, mais tout de même disponibles, par exemple en début ou en fin de saison, en dehors des jours fériés. Il vous sera aussi plus facile de développer cette action à long terme, si elle n'entre pas en conflit avec vos périodes de forte activité commerciale.

4 Préparez une activité d'initiation ou de découverte pour l'école

Au moment d'élaborer l'activité que vous voulez proposer, prenez le temps de réfléchir à la façon d'aborder un jeune n'ayant aucune expérience avec la discipline que vous présentez. Il peut s'agir d'une activité différente qui permet d'introduire le milieu dans lequel vous œuvrez, par exemple une activité de raquette en montagne comme premier contact au ski de montagne. Une combinaison de plusieurs activités (information en classe, activité à l'école, sortie en nature) permet de créer un engouement plus grand à la discipline présentée. Les élèves apprécient plus les activités qui permettent de **connaître des personnes, de découvrir des produits ou des équipements**, plutôt que des activités plus didactiques comme l'écoute d'un vidéo ou d'une conférence.

Enfin, **proposez des activités clé en main**, afin d'éviter de demander du travail de préparation supplémentaire au professeur ou titulaire de classe. Prenez le temps de consulter des conseillers pédagogiques ou d'autres professionnels de l'éducation afin d'obtenir leurs commentaires.

5 Contactez le milieu scolaire à l'avance

Les horaires des professeurs sont chargés et les activités sont souvent décidées longtemps à l'avance. Idéalement, assurez-vous d'avoir présenté votre projet avant que l'année scolaire ne commence. Si vous n'avez pas identifié une école en particulier, vous pouvez utiliser le centre de service scolaire pour diffuser l'information. Le mois de mai est souvent un bon moment pour faire une première présentation du projet que vous voulez réaliser l'année suivante. Profitez des sessions de formation lors de journées pédagogiques pour présenter votre activité à des professeurs.

6 Faites-vous connaître des professeurs et éducateurs

La réussite d'une activité d'initiation dépend souvent de l'intérêt démontré par le professeur ou le titulaire de classe. Avant de développer votre activité, organisez une initiation à l'intention des professeurs. Soyez à l'écoute de l'opinion du personnel de l'école et n'hésitez pas à faire des modifications pour en tenir compte.

7 Utilisez les organisations de votre milieu pour diffuser votre offre

Une fois votre offre développée, diffusez-la par vos différents centres de services scolaires. Communiquez votre offre à votre Unité régionale en loisir et sport (URLS), qui pourra la partager dans son réseau scolaire, notamment par l'entremise du Programme EX3.

8 Pensez à long terme et soyez patient

Le développement d'une activité d'initiation et de découverte peut prendre plus de temps que vous ne l'auriez cru au départ. Les délais entre la présentation de votre activité et la tenue d'une première activité peuvent s'étendre sur plus d'une année. Une fois intégrée dans le cursus scolaire, une activité d'initiation bien préparée pourra se répéter sur plusieurs années.

9 Mettez vos équipements à contribution dans l'offre de services scolaire

Les écoles n'ont pas accès à beaucoup d'équipement et ils ont un budget très limité pour faire l'acquisition de matériel pour la pratique d'activités de plein air. N'hésitez pas à leur offrir de la location à faible coût afin de leur prêter une partie de votre flotte d'équipement qui est parfois, dans l'année, moins utilisée pour vos activités régulières. N'hésitez pas à consulter votre URLS afin qu'elle vous informe des endroits où se retrouvent les nouvelles centrales d'équipement sur votre territoire.

10 Déplacez-vous pour vous faire connaître

Les écoles ont de la difficulté à obtenir un service de transport durant les heures de cours. Sachant ceci, pour faire connaître vos services, élaborer une programmation complémentaire où vous vous déplacerez dans les écoles afin de faire des animations. De cette façon, vous attirerez les écoles à venir vous visiter à une autre occasion, directement sur votre site d'activités.

Bonne initiation!!

